



Die subtile Macht
der Kommunikation

Das Neuro-Linguistische Programmieren (NLP) kommt dank seiner positiven Wirkung in Gesprächen, Verhandlungen und Konfliktsituationen immer häufiger auch im Business-Kontext zum Einsatz. Dabei geht es insbesondere darum, das Gegenüber besser zu verstehen, verbale und non-verbale Signale richtig zu deuten, durch ‚Pacing‘ Rapport zum Gesprächspartner aufzubauen und diesen durch ‚Leading‘ zielgerichtet zu führen - um die eigene Wirkung zu steigern und Interessen besser durchzusetzen.

BUSINESS NLP

2 TAGE

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie NLP im Business-Kontext zielgerichtet einsetzen. Dabei lernen Sie die wesentlichen Annahmen und Wirkungsweisen des NLP ebenso kennen, wie praktische Techniken, die Sie unmittelbar im Berufsalltag einsetzen können.

SEMINARTERMINE

- 28.02.2022 - 01.03.2022 **Wien**
(LNL2201)
- 05.05.2022 - 06.05.2022 **Wien**
(LNL2202)
- 18.07.2022 - 19.07.2022 **Wien**
(LNL2203)
- 05.10.2022 - 06.10.2022 **Wien**
(LNL2204)
- 14.12.2022 - 15.12.2022 **Wien**
(LNL2205)

SEMINARDAUER

2 Tage

SEMINARGEBÜHR

Euro 1.480,- zzgl. 20% USt.
(inkl. Mittagsverpflegung)

UHRZEIT

jeweils von 10:00 - 16:00 Uhr
(Die Seminarzeiten erlauben eine optimale Verbindung von Weiterbildung und Beruf. Gleichzeitig ist das didaktische Konzept so aufgebaut, dass ein effektiver Wissenstransfer gewährleistet ist.)

VERANSTALTUNGSORT

Management Exzellenz, 1010 Wien

Chancen des Business-NLP

- Einsatzmöglichkeiten im Business-Kontext
- NLP: Das Erfolgsgeheimnis bei Gesprächen, Verhandlungen und Konflikten

Rapport als Basis gelungener Kommunikation

- Sprachliche Signale richtig deuten
- Augenzugangsbewegungen entschlüsseln
- Pacing: Wie Sie Kontakt zu Ihrem Gegenüber herstellen
- Leading: Wie Sie Ihr Gegenüber führen
- Kalibrieren: Wie Sie Ihre Wahrnehmung neu ausrichten

Mentale Ressourcen effektiv nutzen

- Wohlgeformte Ziele und Zukunftsorientierung
- Positive Anker setzen und feuern

Sprache wirkungsvoll einsetzen

- Das Meta-Modell im NLP
- Die Funktionsweise des Gehirns: Tilgungen, Verzerrungen, Generalisierungen
- Die Sprache der Macht

NLP-Methoden für erfolgreiche Veränderungen

- Mit Submodalitäten die Wahrnehmung verändern
- Mit Modelling und Reframing Sicht- und Verhaltensweisen verändern