



Souverän und eloquent
im Auftritt

SCHLAGFERTIGKEIT & ELOQUENZ

2 TAGE

Schlagfertigkeit – das schnelle Reagieren auf ungewohnte Situationen – ist eine Kunst, die erlernt werden kann und bei der es gilt, Blockaden schnell zu überwinden.

Schlagfertigkeit ist ein Fechten mit Gedanken, mit dem Florett des Geistes. Es geht vor allem darum, bei schwierigen Gesprächen eine situationsgerechte, schlagfertige Antwort parat zu haben – und diese souverän zu artikulieren.

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie in herausfordernden Situationen eloquent und souverän reagieren, um Ihre eigenen Ziele zu erreichen, ohne Ihr Gegenüber zu brüskieren.

Sie erlernen sofort anwendbare rhetorische Strategien und Techniken, und steigern somit Ihre Erwidlungsfertigkeit, Ihre Witzfertigkeit sowie Ihre Diskussionsfertigkeit.

SEMINARTERMINE

- 01.06.2022 - 02.06.2022 **Wien**
(LSF2203)
- 10.10.2022 - 11.10.2022 **Wien**
(LSF2204)
- 12.12.2022 - 13.12.2022 **Wien**
(LSF2205)
- 01.02.2023 - 02.02.2023 **Wien**
(LSF2301)
- 29.03.2023 - 30.03.2023 **Wien**
(LSF2302)
- 30.05.2023 - 31.05.2023 **Wien**
(LSF2303)

SEMINARDAUER

2 Tage

SEMINARGEBÜHR

Euro 1.480,- zzgl. 20% USt.
(inkl. Mittagsverpflegung)

UHRZEIT

jeweils von 10:00 - 16:00 Uhr
(Die Seminarzeiten erlauben eine optimale Verbindung von Weiterbildung und Beruf. Gleichzeitig ist das didaktische Konzept so aufgebaut, dass ein effektiver Wissenstransfer gewährleistet ist.)

VERANSTALTUNGSORT

Management Exzellenz, 1010 Wien

Die Elemente der Schlagfertigkeit

- Erwidlungsfertigkeit: Geistreich und souverän kontern
- Witzfertigkeit: Spontan witzige Bemerkungen machen
- Diskussionsfertigkeit: Eloquent den eigenen Standpunkt vertreten

Die Techniken der Schlagfertigkeit

- Die Rückfrage-Technik
- Die Übersetzungs-Technik
- Die Umdefinitions-Technik
- Die Gerade-weil-Technik
- Die Positiv-Technik
- Die Zurückweisungs-Technik
- Die Ablehnungs-Technik
- Die Verwirrungs-Technik

Umgang mit schwierigen Fragen und Killerphrasen

- Präzisieren: Auf die sachliche Ebene wechseln
- Personalisieren: Einen gemeinsamen Nenner herstellen
- Paraphrasieren: Einen Einwand konstruktiv nutzen

Die Macht des richtigen ‚Spin‘

- Kontextualisieren: Den Bezugsrahmen geschickt verändern
- Den richtigen Spin entwickeln
- Impression-Management: Konformität, Akklamation, Assoziierung

Körpersprache und Ausstrahlung

- Die Magie des ersten Augenblicks: Wie Sie von Beginn an überzeugen
- Souveränität: Wie Sie sicher auftreten und Kompetenz ausstrahlen
- Ausstrahlung: Wie Charisma wirklich funktioniert
- Erfolg: Wie Sie Ihre Wirkung auf andere verbessern